



Transporte



Retail



servicios Financieros



Gobierno



PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 2Q2019 & 6M2019

Martes 23 de Julio de 2019



Destacados del 2Q2019 & 6M2019

- **Resultados mejoraron en todas las líneas:** Ingresos, EBITDA, Margen EBITDA y Utilidad en los 6M2019 y 2Q2019
- **Ingresos aumentaron 10,6%** (a/a) en moneda reporte en 6M2019, registrando crecimiento en todas las regiones. En 2Q2019, los **ingresos aumentan 16,0%** respecto de 2018, destacando el crecimiento en Brasil y OPLA
- **En 6M2019 el EBITDA aumentó 15,7%** en moneda reporte respecto de 6M18, mientras que para el **2Q19 el EBITDA creció un 16,0%** respecto del periodo anterior
- **Margen EBITDA** registró una **expansión de 50 pb en el primer semestre** respecto al mismo periodo de 2018. Al 2Q2019, el Margen EBITDA se mantuvo en línea con el 2Q2018
- Chile: Ingresos **aumentaron 7,3%** en moneda reporte respecto 6M2018 **y 9,1%** respecto de 2Q2018
- **Brasil: Ingresos aumentaron 11,2%, EBITDA creció 103,7% y Margen EBITDA se expandió 330 pb** (a/a) en reales durante 6M2019, mientras que en 2Q19, **Ingresos aumentaron 20,6%, EBITDA un 77,5% y Margen EBITDA se expandió 250 pb** (a/a)
- México: Ingresos crecieron 8,1% en moneda reporte y EBITDA aumentó 169,5% en 6M2019
- **OPLA: Ingresos crecieron 23,6%** en moneda reporte en 6M2019 **y 28,2%** en 2Q2019. EBITDA se mantiene en línea (a/a)
- Utilidad Neta aumentó 804% en moneda reporte respecto de 6M18, mientras que en 2Q2019 Utilidad Neta lo hizo en 308% respecto 2Q2018
- **Cierres de Contratos aumentaron 8,7%** durante 6M19 (a/a), destacando mayores cierres en Chile (+10%) y Brasil (40%)

Resultados 2Q2019

Millones de US\$	2Q2019	Var. 19/18	2Q2019 A	Var. 19A/18
Ingresos Consolidados	312,1	16,0%	305,6	13,6%
EBITDA Consolidado	34,7	16,0%	34,0	13,8%
Mg. EBTIDA	11,1%	1pb	11,1%	2pb
Utilidad Neta	10,8	308,2%	11,0	20,3%
Mg. Neto	3,5%	538pb	3,6%	551pb

Nota: 2Q2019 A corresponde a valores del periodo 2019 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2018.

Destacados

- **Ingresos aumentaron 16,0%** en moneda reporte, como consecuencia de aumentos en todas las regiones Brasil (+21,9%), OPLA (+28,2%), Chile (9,1%) y México (+6,4%). En el Negocio Core los ingresos aumentaron 17,4%
- **EBITDA aumentó 16,0%**, principalmente explicado por Brasil (+84,7%) y Chile (5,7%). En el Negocio Core el EBITDA aumentó 13,6% respecto 2Q2018
- **Mg. EBITDA se mantuvo en línea con** 2Q18, destacando la expansión de 270 pb en Brasil. El Negocio Core cayó 40 pb respecto de 2Q2018

Resultados 6M2019

Millones de US\$	6M2019	Var. 19/18	6M2019 A	Var. 19A/18
Ingresos Consolidados	599,3	10,6%	589,3	8,8%
EBITDA Consolidado	64,5	15,7%	63,5	13,9%
Mg. EBTIDA	10,8%	47pb	10,8%	48pb
Utilidad Neta	17,8	803,5%	13,1	(-1,8%)
Mg. Neto	3,0%	260pb	2,2%	186pb

Nota: 6M2019 A corresponde a valores del periodo 2019 en moneda comparable, ajustados a tipo de cambio 2018.

Destacados

- **Ingresos aumentaron 10,6%** en moneda reporte, como consecuencia de aumentos en OPLA (+23,6%), Brasil (9,1%), Chile (+7,3%) y México (+8,1%)
- **EBITDA aumentó 15,7%**, explicado por Brasil (+103,6%) y México (+169,5%). En el Negocio Core el EBITDA aumentó 16,7% respecto 6M2018
- **Mg. EBITDA se expandió 50 pb** como consecuencia de mejoras en Brasil (+340 pb) y México (+590 pb). El Negocio Core registró mejoras de 59 pb en la primera mitad de 2019

Resultados trimestrales 2019

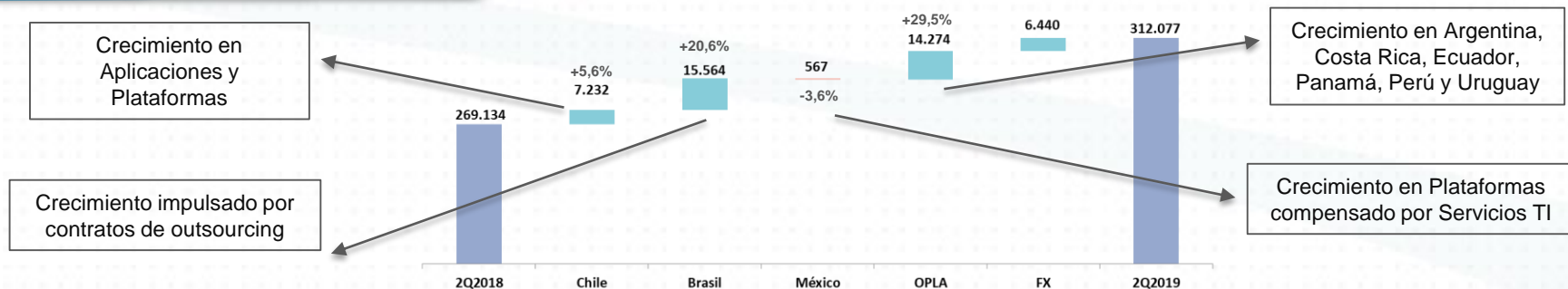
Millones de US\$	1Q 2019	2Q 2019
Ingresos Consolidados	287,3	312,1
Var % (Q o Q)		8,6%
EBITDA Consolidado	29,8	34,7
Var % (Q o Q)		16,2%
Mg. EBTIDA	10,4%	11,1%
Var % (Q o Q)		73bp
Utilidad Neta	7,0	10,8
Var % (Q o Q)		53,9%
Mg. Neto	2,4%	3,5%
Var % (Q o Q)		102bp
Utilidad Neta sin efectos cambiarios en impuestos	2,2	11,0
Var % (Q o Q)		406,3%
Mg. Neto sin efectos cambiarios en impuestos	0,8%	3,5%
Var % (Q o Q)		276bp

Destacados

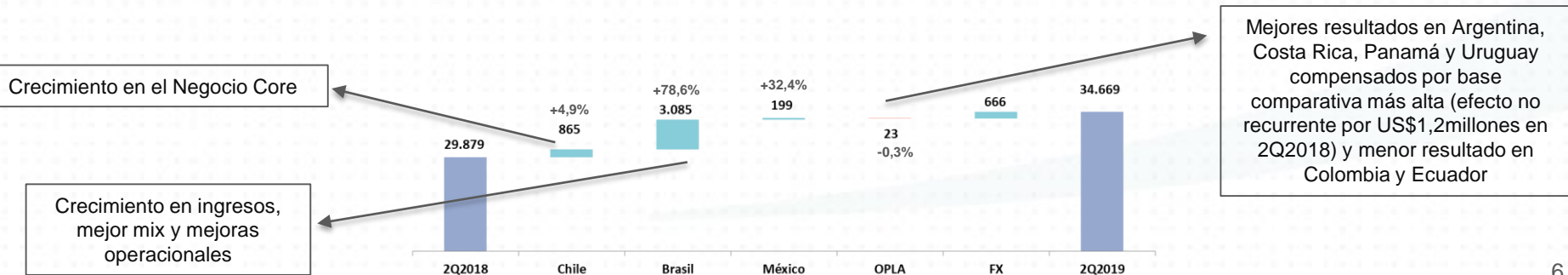
- **Mayor dinamismo** en todas las líneas durante **2Q2019**
- **Expansión secuencial** en **Márgenes EBITDA y Neto** durante el 2Q2019
- **Mejoras de rentabilidad** y **mayor dinamismo en ingresos** impulsan crecimiento en generación de EBITDA

Contribución de Ingresos y EBITDA por región

Ingresos en 2Q2019 (miles de US\$)

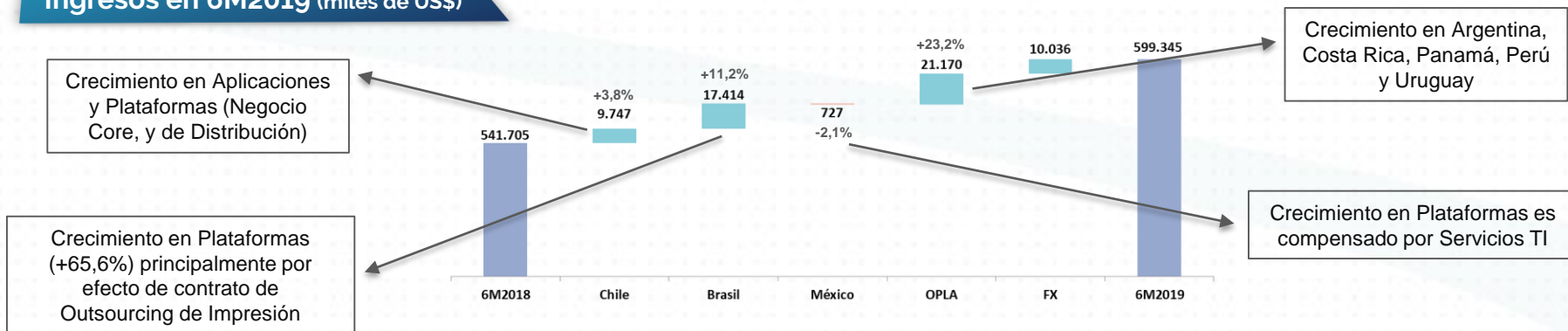


EBITDA en 2Q19 (miles de US\$)

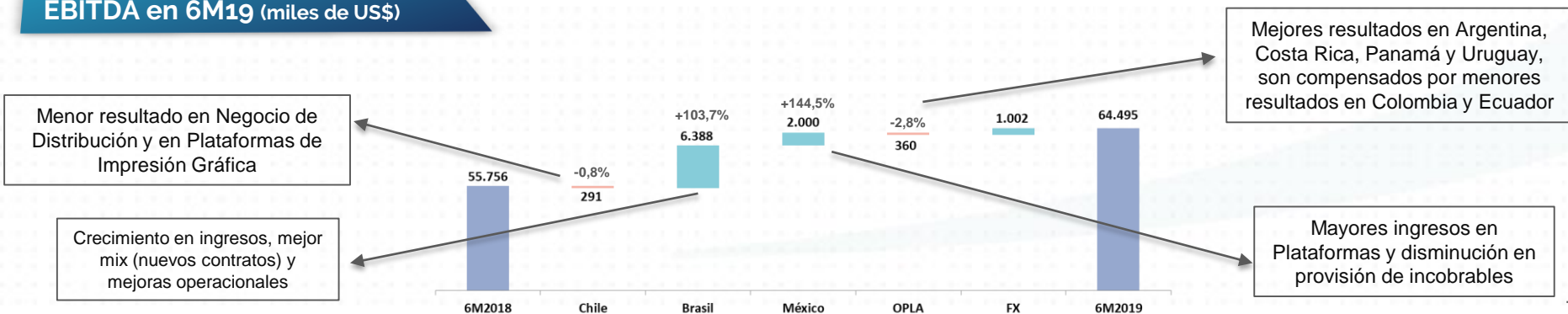


Contribución de Ingresos y EBITDA por región

Ingresos en 6M2019 (miles de US\$)

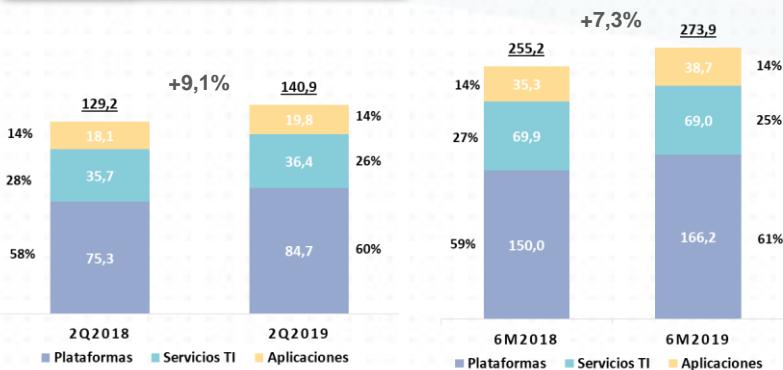


EBITDA en 6M19 (miles de US\$)

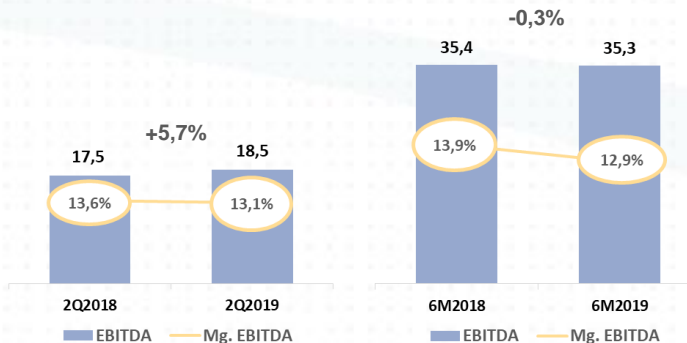


Chile – Resultados 2Q2019 & 6M2019

Ingresos (millones de US\$)



EBITDA (millones de US\$)



	Var. 6M 19/18	Var. 2Q 19/18	Var. 2Q19/1Q19
Plataformas	↑ 10,8%	↑ 12,5%	↑ 4,7%
Servicios TI	↓ -1,2%	↑ 2,0%	↓ -5,2%
Aplicaciones	↑ 9,5%	↑ 9,0%	↑ 43,8%
Total Ingresos	↑ 7,3%	↑ 9,1%	↑ 5,9%
EBITDA	↓ -0,3%	↑ 5,7%	↑ 10,1%

Cierres de Negocios:

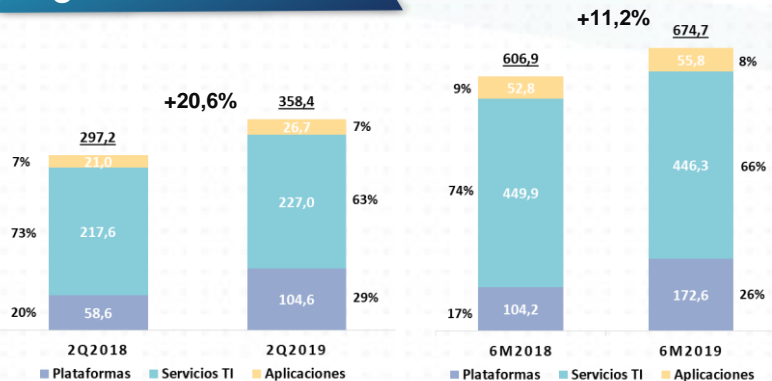
- ✓ 2Q19 = US\$ 121 millones (-0,3%, a/a)
- ✓ 6M19 = US\$ 244 millones (+10,1%, a/a)

Pipeline: US\$597 millones (-15,9%, Jun19/Dic18)

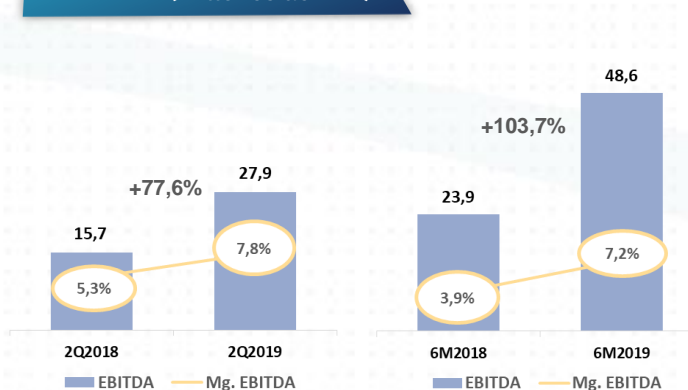
- **Ingresos aumentaron 7,3%** respecto 6M18, en moneda comparable aumentaron 3,8%. En 2Q2019, aumentaron 9,1% en moneda reporte
- **Margen EBITDA alcanza 12,9%** en la primera mitad de 2019 (-100 pb, a/a), afectado por el Negocio de Distribución. En el 2Q2019 el Margen EBITDA alcanzó 13,1%
- Los ingresos en el Negocio Core aumentaron 6,3% en moneda reporte, mientras que el EBITDA disminuyó 1,4%, alcanzando un margen de 20,8% en la primera mitad de 2019

Brasil – Resultados 2Q2019 & 6M2019

Ingresos (millones de BRL)



EBITDA (millones de BRL)



	Var. 6M 19/18	Var. 2Q 19/18	Var. 2Q19/1Q19
Plataformas	↑ 65,6%	↑ 78,5%	↑ 54,0%
Servicios TI	↓ -0,8%	↑ 4,3%	↑ 3,5%
Aplicaciones	↑ 5,7%	↑ 27,2%	↓ -8,1%
Total Ingresos	↑ 11,2%	↑ 20,6%	↑ 13,3%
EBITDA	↑ 103,7%	↑ 77,5%	↑ 37,2%

Cierres de Negocios:

- ✓ 2Q19 = BR\$ 573 millones (+126%, a/a)
- ✓ 6M19 = BR\$ 1.116 millones (+59,4%, a/a)

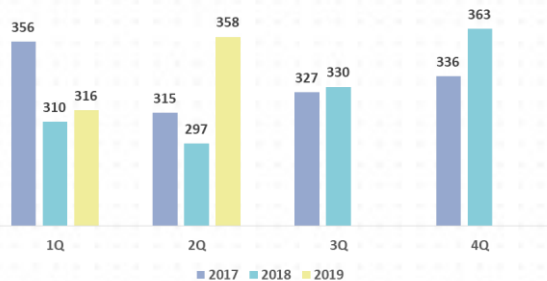
Pipeline: BR\$5.917 millones (+9,0%, Jun19/Dic18)

- **Ingresos aumentaron 9,1%** en moneda reporte durante 6M2019. En moneda comparable, ingresos aumentaron 11,2%, como consecuencia de aumentos en el negocio de Plataformas y Aplicaciones, mientras que los ingresos provenientes del negocio de Servicios TI se mantuvieron relativamente planos. En moneda comparable, **los ingresos aumentaron 20,6%** en 2Q19.
- **EBITDA creció 103,7%** en 6M2019 y **77,6%** en 2Q2019 en moneda comparable.
- **Margen EBITDA se expandió 330 pb** respecto de 6M2018 y **250 pb** respecto 2Q2018. Asimismo, se registró una **expansión de 140 pb** respecto de 1Q2019.

Brasil – Recuperación en resultados y rentabilidad

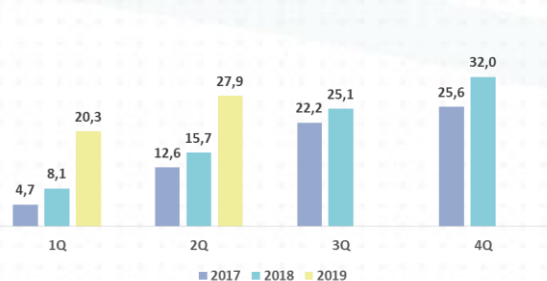
Ingresos por Trimestre

(millones de BRL)



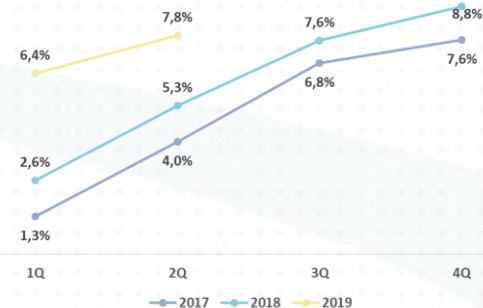
EBITDA por Trimestre

(millones de BRL)



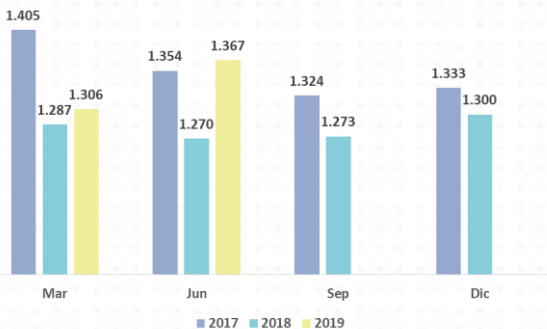
Mg. EBITDA por Trimestre

(%)



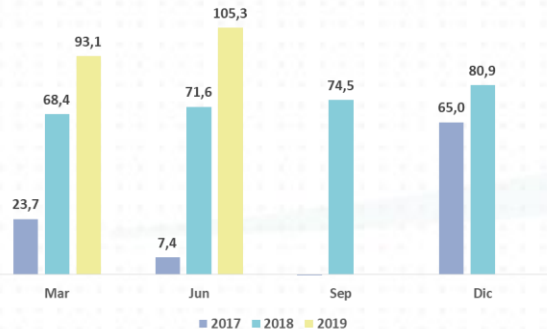
Ingresos U12M

(millones de BRL)



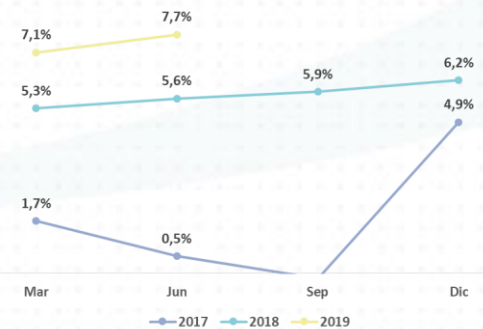
EBITDA U12M

(millones de BRL)



Mg. EBITDA U12M

(%)

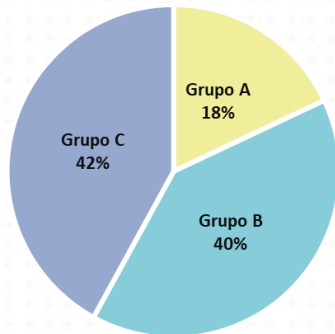


Brasil - Plan estratégico guiando la recuperación

- Cierres de contratos contribuyendo al cambio en el mix de ingresos
 - ✓ Foco en unidades de negocio de mayores márgenes
 - ❑ **Grupo A:** unidades de negocios con **Mg Bruto \geq 20%**
 - ❑ **Grupo B:** unidades de negocio con **Mg Bruto entre 15% y 20%**
 - ❑ **Grupo C:** unidades de negocio con **Mg Bruto \leq 15%**

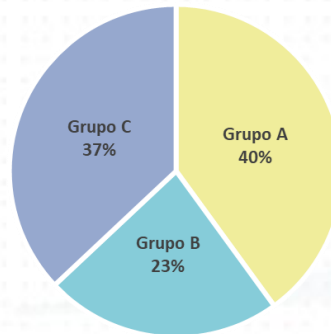
Mix de Ingresos 2017

(por grupo A, B y C)



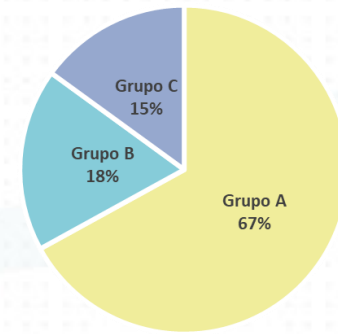
Cierre de Negocios 2018

(por grupo A, B y C)



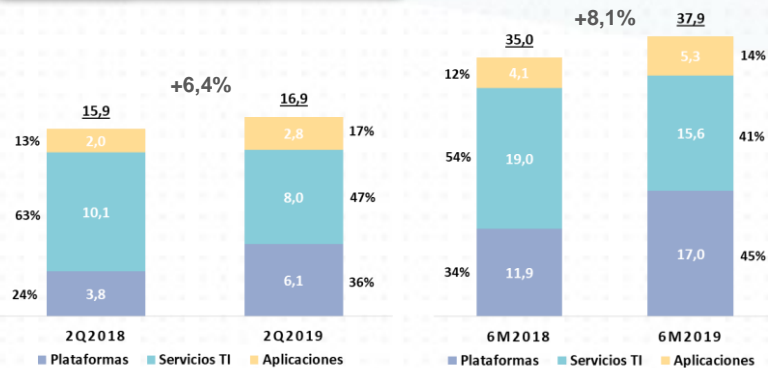
Cierre de Negocios 6M2019

(por grupo A, B y C)

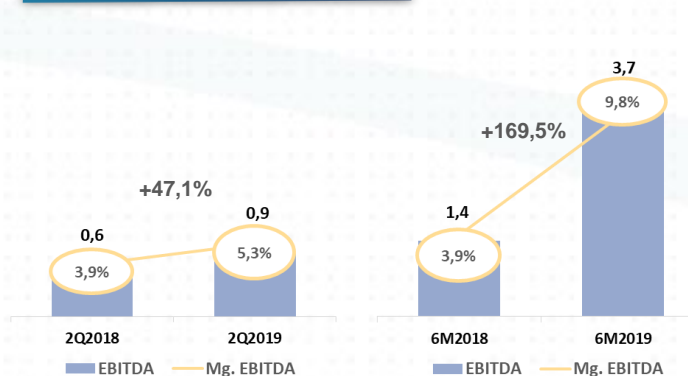


México – Resultados 2Q2019 & 6M2019

Ingresos (millones de US\$)



EBITDA (millones de US\$)



	Var. 6M 19/18	Var. 2Q 19/18	Var. 2Q19/1Q19
Plataformas	↑ 43,0%	↑ 61,4%	↓ -43,7%
Servicios TI	↓ -17,8%	↓ -20,8%	↑ 4,8%
Aplicaciones	↑ 27,2%	↑ 38,3%	↑ 14,7%
Total Ingresos	↑ 8,1%	↑ 6,4%	↓ -19,2%
EBITDA	↑ 169,5%	↑ 47,1%	↓ -68,1%

Cierres de Negocios:

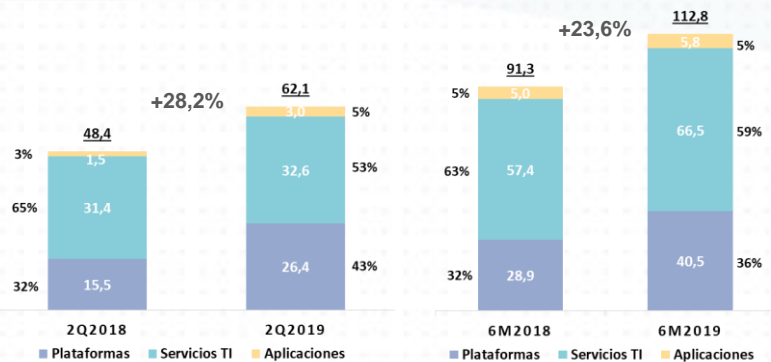
- ✓ 2Q19 = US\$ 10 millones (-74,6%, a/a)
- ✓ 6M19 = US\$ 19 millones (-62,4%, a/a)

• **Pipeline:** US\$302 millones 204,8%, Jun19/Dic18)

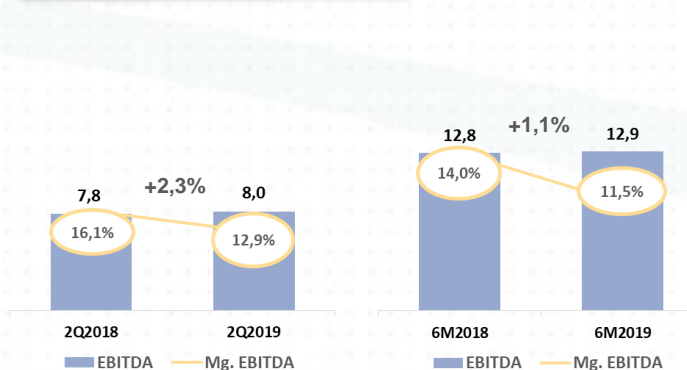
- **Ingresos aumentaron 8,1%** en moneda reporte durante 6M19. En moneda comparable, ingresos caen 2,1%, como consecuencia de aumentos en el negocio de Plataformas y Aplicaciones compensado con menores ingresos provenientes del negocio de Servicios TI
- **EBITDA creció 169,5%** como consecuencia de mayores ingresos y reverso de provisión de incobrables
- **Margen EBITDA alcanzó 9,8%** en 6M2019

OPLA – Resultados 2Q2019 & 6M2019

Ingresos (millones de US\$)



EBITDA (millones de US\$)



	Var. 6M 19/18	Var. 2Q 19/18	Var. 2Q19/1Q19
Plataformas	↑ 40,2%	↑ 70,7%	↑ 87,3%
Servicios TI	↑ 15,8%	↑ 3,8%	↓ -3,7%
Aplicaciones	↑ 16,8%	↑ 98,6%	↑ 8,1%
Total Ingresos	↑ 23,6%	↑ 28,2%	↑ 22,2%
EBITDA	↑ 1,1%	↑ 2,3%	↑ 61,4%

Cierres de Negocios:

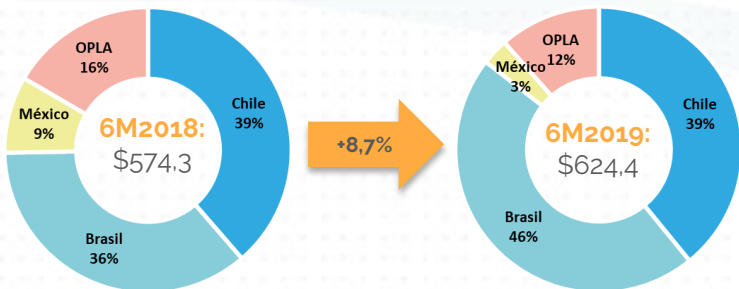
- ✓ 2Q19 = US\$ 35 millones (-39,7%, a/a)
- ✓ 6M19 = US\$ 72 millones (-25,0%, a/a)

Pipeline: US\$1.042 millones (+5,5% Jun19/Dic18)

- **Ingresos aumentaron 23,6%** respecto 6M18 impulsado por Argentina, Perú, Uruguay, Panamá y Costa Rica. En 2Q19 los Ingresos crecieron 28,2%.
- EBITDA se mantuvo en niveles similares respecto del mismo periodo del año anterior explicado mejores resultados en Argentina, Perú, Panamá, Uruguay, y Costa Rica compensados por menores resultados en Colombia y Ecuador
- Margen EBITDA alcanzó 11,5% en 6M19 y un 12,9% en 2Q19, representando una expansión de 320 pb respecto de 1Q2019

Cierre de negocios 6M2019

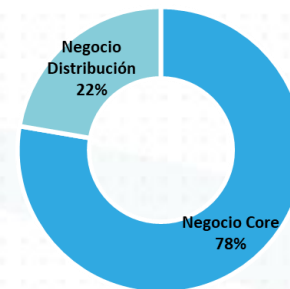
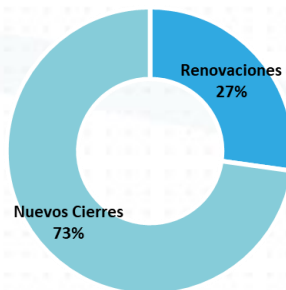
Cierres por región (millones de US\$)



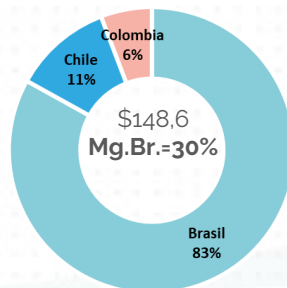
Millones de US\$	6M2019	6M2018	Var. %
Chile	244,3	222,0	10,1%
Brasil	289,9	207,2	39,9%
México	18,7	49,8	-62,4%
OPLA	71,5	95,3	-25,0%
Total	624,4	574,3	8,7%

- **US\$247 millones en backlog de contratos adjudicados** en 6M19 (US\$94 millones en 6M18) pero que aún están en proceso de firma. Considerando estos contratos, los cierres hubiesen aumentado 30,4% (a/a).

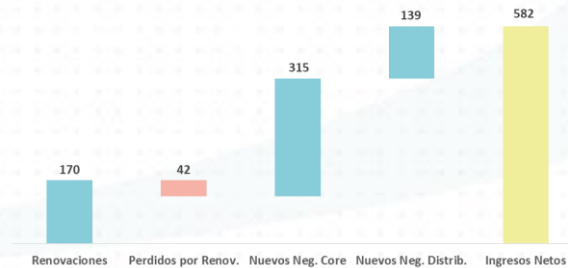
Tipo de Cierre de Negocio



Top 10 (6M2019, millones de US\$)

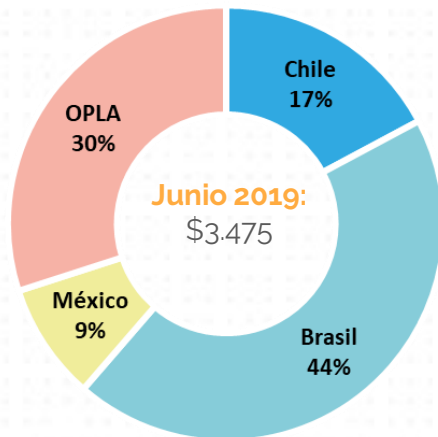


Contribución a Ingresos (millones de US\$)



Pipeline (al 30.06.2019)

Pipeline por región (millones de US\$)



- Brasil representa el 44% de las oportunidades que se encuentran en el pipeline
- México aumentó el pipeline de oportunidades en más de un 200% comparado con dic-18
- Nuevas oportunidades en contratos de Transformación alcanzan 1/3 del pipeline consolidado

Pipeline	jun-19	dic-18	Var. %
Chile	597,4	710,7	-15,9%
Brasil	1.534,4	1.430,1	7,3%
México	301,6	99,0	204,8%
OPLA	1.041,6	987,5	5,5%
Total	3.475,0	3.227,3	7,7%

Ejecutando el Plan Estratégico

Definimos una aspiración...



... y objetivos desafiantes al 2021



Ejecutando el Plan Estratégico

Para alcanzar los objetivos...

... priorizamos 7 ejes estratégicos



Ejecutando el Plan Estratégico

Vamos a **fortalecer la verticalización** de industrias foco a nivel regional

Mejorar las operaciones del cliente
Transformar el modelo de negocio del cliente



- Portafolio con soluciones de clase mundial
- Experiencia probada en la región
- 7% de los ingresos (2018)

- Conocimiento y soluciones transferibles
- En proceso de transformación acelerado
- 19% de los ingresos (2018)

- 1º en consumo de tecnología
- Portafolio con soluciones especializadas
- 16% de los ingresos (2018)

- 3º en consumo de tecnología
- Portafolio con soluciones especializadas
- 13% de los ingresos (2018)

Foco en líneas de servicio de **mayor valor agregado**

Mejorando y transformando el negocio de nuestros clientes

Avances en la transformación digital de nuestros clientes...



... Por Christian Onetto (VP corporativo Transformación Digital)

Avances en nuestra operación de Brasil...



... Por Affonso Nina (CEO de Brasil)



Anexos - Posición Financiera al 30.06.19

Estado de Situación Financiera (Millones de US\$)	jun-19	dic-18	Δ \$	Δ %
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	77,2	71,1	6,1	8,6%
Otros Activos Financieros Corrientes	29,5	23,1	6,3	27,3%
Deudores Comerciales y Otros	343,2	337,2	6,0	1,8%
Cuentas por Cobrar a Emp. Rel.	18,8	9,3	9,4	101,0%
Inventarios	64,3	78,7	(14,4)	(18,3%)
Otros Activos Corrientes	62,8	75,1	(12,2)	(16,3%)
ACTIVOS CORRIENTE	595,7	594,5	1,2	0,2%
Activos Intangibles y Plusvalía	372,8	358,5	14,3	4,0%
Propiedades, Planta y Equipo	214,6	176,7	37,8	21,4%
Otros Activos no Corrientes	176,5	162,4	14,1	8,7%
ACTIVOS NO CORRIENTE	763,9	697,6	66,3	9,5%
ACTIVOS TOTALES	1.359,6	1.292,2	67,4	5,2%
Pasivos Financieros Corrientes	191,2	163,1	28,2	17,3%
Otros Pasivos Corrientes	223,2	253,2	(30,0)	(11,9%)
PASIVOS CORRIENTES	414,4	416,3	(1,9)	(0,4%)
Pasivos Financieros no Corrientes	142,9	100,9	42,0	41,7%
Otros Pasivos no Corrientes	65,7	57,1	8,7	15,2%
PASIVOS NO CORRIENTE	208,6	158,0	50,7	32,1%
PASIVOS TOTALES	623,0	574,2	48,8	8,5%
Participaciones no controladoras	6,4	5,8	0,6	9,9%
PATRIMONIO NETO CONTROLADORA	730,2	712,2	18,0	2,5%
PATRIMONIO Y PASIVOS TOTALES	1.359,6	1.292,2	67,4	5,2%

	jun-19	dic-18
Liquidez Corriente	1,8x	1,6x
(Activos Corrientes / Pasivos Corrientes)		
Nivel de Endeudamiento	0,7x	0,8x
((Pasivos Corrientes + Pasivos No Corrientes) / Patrimonio)		
Cobertura de Gastos Financieros	5,6x	5,1x
(EBITDA / Costos Financieros)		
Deuda Financiera Neta sobre EBITDA	1,5x	0,9x
((Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.) / EBITDA ^{1,2})		
Deuda Financiera (millones de US\$)	334,1	263,9
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes.)		
Deuda Financiera Neta (millones de US\$)	227,5	169,7
(Otros Pasivos Financieros Ctes. + Otros Pasivos Financieros No Ctes. - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros Ctes.)		

Nota:

(1) Resultado Operacional = Resultado Bruto - Gastos de Administración

(2) EBITDA = Resultado Operacional + Depreciación and Amortización

